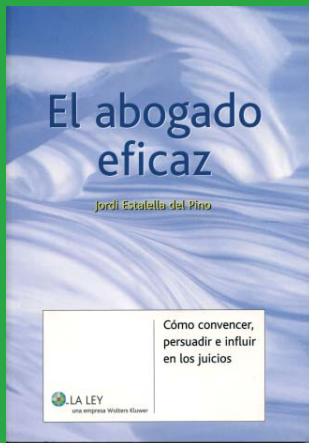


EL RINCÓN DEL LIBRO



EL ABOGADO EFICAZ CÓMO CONVENCER, INFLUIR Y PERSUADIR EN LOS JUICIOS.

Jordi Estalella del Pino.
Editorial La Ley, Barcelona 2005.
Páginas: 240.

¿Cómo improvisar un recurso en el acto del juicio? ¿Cómo interrogar a los testigos para averiguar la verdad? ¿Cómo exponer con claridad y persuasión el informe final? El abogado eficaz responde a estas y a otras preguntas y su lectura ayudará al abogado a desarrollar las competencias y habilidades necesarias para obtener el resultado deseado en los juicios. Dividido en tres partes, en la primera descubrirá cuál es la actitud más eficaz para afrontar un juicio. En la segunda parte adquirirá las mejores herramientas de comunicación, y en la tercera conocerá cómo aplicarlas para dominar las técnicas procesales de interrogatorio de testigos y de informe final. Su enfoque novedoso, hace de este libro una herramienta imprescindible para el abogado.

“Jurídicamente Incorrecto”

En números anteriores nos hemos enfrentado a varios chistes sobre el mundo que rodea a la abogacía y al abogado en particular. Queremos cambiar de tercio y enfrentarnos a refranes, dichos o frases con el mismo objeto. Ello no supone cantar victoria: habrá más chistes.

No sabemos si los dichos, refranes o frases populares, siempre obedecen a la cruda realidad, pero algo siempre hay de esta realidad. Sin ir más lejos en el anecdotario diario, sirva de introducción a lo ocurrido el otro día en

la propia sede del Colegio: un ciudadano se persona en las dependencias colegiales y, dirigiéndose a nuestro querido Conserje Pedro, pide que se le indique un abogado de familia. Siendo contestado que el Colegio no hace recomendaciones particulares de sus miembros, y que además el listado de abogados es por orden alfabético, no por especialidades, el ciudadano replica que en este caso se le diga un abogado que empiece por la letra “F”, de familia...

En fin, vayamos con los refranes:

EN PLEITO CLARO NO ES MENESTER LETRADO

Por eso se ha dicho, sin duda, que “el mejor abogado es una buena causa”. En todo caso, no es recomendable difundir este refrán entre los clientes...

EN PLEITO DE RICO NUNCA MARGEN CHICO

Porque si la labor de los abogados es siempre lucrativa, en este caso, proporcionalmente, lo será mucho más (Ojalá)

JUEZ CADAÑERO, DERECHO COMO SENDERO

En alusión a la antigua costumbre de cambiar cada año de Juez comarcal, se dice de los que, a título temporal ocupan algún cargo cuyo desempeño, por tanto, viene a ser más rígido que eficiente.

PLEITO BUENO, PLEITO MALO, TEN POR AMIGO AL ESCRIBANO

Resalta la importancia que en todo asunto, litigioso o no, suele tener el hecho de contar con el favor de quien instrumentalmente interviene en la cuestión.

PLEITO TRANQUILO, ESCRIBANO CARIACONTECIDO

Dice que a los escribanos –hoy, secretarios de juzgado- los pleitos que verdaderamente les interesan son los prolijos y ruidosos, por cuanto, según recuerda complementariamente otro refrán,
EL ESCRIBANO NUNCA ESCRIBE EN VANO.